

INFORMACIÓN PERSONAL



Ricardo Stéphane Sandoval Valenzuela

Av. San Andrés 129, Concepción, Chile

+56 9 94794649

ricardo.sandoval.valenzuela@gmail.com

www.linkedin.com/in/ricardosandovalv

Español (nativo), Inglés (avanzado), Francés (avanzado)

Ingeniero Civil Químico de la Universidad de Concepción (1998).

Actualmente, **Gerente Comercial en Buses Hualpén**. A cargo de un equipo de 12 personas, ejecutando funciones de desarrollo de negocios, estudio de propuestas y administración comercial de contratos.

Antes, **Director de Proyectos** en **ENAP Refinerías**, donde lideré la ejecución de tres proyectos, en distintas etapas de desarrollo, que implican una inversión de más de 400 MMUS\$.

Previamente, **Gerente Comercial de Parés&Álvarez**. Bajo mi gestión, esta compañía cuadriplicó su capacidad (dotación), triplicó su cartera de clientes, quintuplicó sus ventas, se posicionó como proveedor relevante de la minería e ingresó en el negocio de los proyectos EPC y EPCM.

Participé directamente en la expansión internacional de la compañía, consiguiendo nuevos clientes en países de Sudamérica, liderando la operación en Perú (10% de las ventas totales), con visitas periódicas a Lima.

Tuve a mi cargo el equipo de propuestas de Ingeniería (6 personas), entregando cerca de 30 ofertas mensualmente.

Mi labor me permitió lograr un amplio conocimiento del sector industrial de Chile y de algunos países de la región, del mercado de los servicios de Consultoría, Ingeniería y Proyectos. Vasta cartera de clientes en los rubros Minería, Petróleo & Gas, Derivados de la Madera, Energía, Química, Manufactura e Infraestructura.

EXTRACTO

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Julio 2019 – Presente

Gerente Comercial

Buses Hualpén. Concepción, Chile.

Liderando la gestión comercial de la principal empresa de transporte privado de personal de Chile, con una flota de 1.300 vehículos y más de 2.300 colaboradores. Entre las funciones principales, se cuentan:

- Búsqueda y desarrollo de nuevos Clientes / Proyectos
- Gestión de ventas (presupuesto, metas, control)
- Gestión de propuestas técnicas y económicas
- Negociación de contratos
- Administración comercial de contratos (estados de pago y facturación)
- Gestión de post venta

Transporte privado de personal. Petróleo & Gas, Celulosa & Papel, Minería e Industria en general.

Abil 2017 – Junio 2019

Director de Proyectos

ENAP Refinerías. Concepción, Chile

La principal función del rol es gerenciar la ejecución de nuevos proyectos de inversión. A cargo de dirigir tres proyectos en Refinería Bío Bío, Hualpén, Chile:

- Sistema de Abatimiento de Emisiones Atmosféricas (+ 60 MMUSD): incluye la instalación de un nuevo Scrubber para los gases de FCC y un Generador de Vapor. Etapa: Ejecución (Construcción y Puesta en Servicio).
- Nueva Planta de Desasaltado (+350 MMUSD): incluye una nueva unidad de Desasaltado de residuos (tecnología KBR ROSE) y adecuaciones en las plantas de Hydrocracking Suave y Coquificación Retardada. Etapa: Definición.
- Actualización Suministro de Vapor (+5 MMUSD): incluye el reemplazo de una antigua caldera existente por otra de nueva tecnología y mayor capacidad. Etapa: Definición.

Petróleo y gas. Gestión de Proyectos

Diciembre 2004 – Abril 2017

Gerente Comercial

Parés&Álvarez. Santiago, Chile

La principal función del rol fue llevar a cabo la gestión comercial de la empresa, en lo cual fui exitoso pudiendo cuadriplicar la capacidad, triplicar cartera de clientes, quintuplicar las ventas, potenciarla como proveedor de la minería e ingresar en el negocio de los proyectos EPC y EPCM.

Mis principales responsabilidades fueron:

- Generación del Plan Comercial
- Búsqueda y desarrollo de nuevos clientes
- Gestión de ventas (presupuesto, metas, control)
- Gestión de propuestas técnicas y económicas
- Negociación de contratos
- Coordinación de post venta
- Coordinación con Área de Marketing
- Desarrollo internacional de la Empresa

Consultoría, ingeniería y proyectos. Ventas, Desarrollo de Negocios, Gestión Comercial

Diciembre 2004 – Abril 2012

Jefe de Proyecto

Parés&Álvarez. Santiago, Chile

De manera esporádica y en paralelo a la Gerencia Comercial, desempeñé el rol de Jefe de Proyecto, principalmente liderando proyectos con ENAP Refinerías, entre otros clientes.

Los principales desarrollos fueron en:

- Estudios de prefactibilidad y de implementación de tecnologías.
- Ingenierías conceptuales.
- Cumplimiento tramitaciones ambientales.
- Talleres HAZOP.

Consultoría, ingeniería y proyectos. Jefatura de Proyectos.

Mayo 2002 – Noviembre 2004

Jefe de Oficina Región Valparaíso

Parés&Álvarez. Viña del Mar, Chile

Recacé en mí la responsabilidad y el desafío de crear la oficina de Parés&Álvarez en la Región de Valparaíso, así como también liderarla, incluyendo la prestación de los siguientes servicios:

- Optimización y mejoras operativas.
- Estudios de infraestructura logística y comercialización.
- Bases técnicas.
- Auditorías técnicas.
- Supervisión de montaje, seguimiento operativo y evaluaciones.
- Ingenierías básicas.
- Sobre 25 proyectos.

Consultoría, ingeniería y proyectos. Jefe de Oficina. Jefatura de Proyectos.

Mayo 2001 – Abril 2002

Coordinador de Proyectos ENAP Refinería Aconcagua

Parés&Álvarez. Concón, Chile

Asumo la coordinación de los proyectos en desarrollo para ENAP Refinería Aconcagua, ex RPC, en donde se destacan servicios de:

- Ingenierías de detalle.
- Ingenierías básicas.
- Informes técnicos
- Estudios de factibilidad técnica.
- Apoyo a ingeniería de plantas en la optimización de la operación.
- Más de 10 proyectos.

Consultoría, ingeniería y proyectos. Estudios e Ingeniería de Proyectos. Coordinación de Proyectos.

Abril 1998 – Abril 2001

Ingeniero de Proyectos

Parés&Álvarez. Concepción, Chile

Inicio mi carrera profesional como Ingeniero de Proyectos de la División Estudios, en donde me desempeño y desarrollo fundamentalmente en temas de refinación y logística de petróleo y sus derivados, destacando entre los trabajos desarrollados:

- Administración técnica de proyectos.
- Evaluación de propuestas de tecnología e Ingeniería.
- Ingenierías conceptuales, básicas y de detalle.
- Desarrollo de bases de licitación.
- Desarrollo de estudios técnicos.
- Planes maestros de infraestructura logística.
- Estudios para tramitaciones ambientales.
- Sobre 25 proyectos.

Consultoría, ingeniería y proyectos. Estudios e Ingeniería de Proyectos.